

Module 1: Passie

Week 1 **Passie**

- Waar ligt jouw passie?
- Waarom een eigen bedrijf?
- Waar ben je goed in?
- Welke diensten bied je aan?

Week 2 **Niche**

- Waarom een niche?
- Waar wil jij om bekend staan?
- Hoe word je expert?
- Wie zijn je concurrenten?

Week 3 **Branding**

- Masterclass Hellen
- Wat zijn jouw kernwaarden?
- Maak een merk van je bedrijf
- Jouw bedrijfsnaam bedenken

Week 4 **Updates**

- Plan een sessie in
- Opdrachten bijwerken

Module 2: Plan

Week 5 **Klanten**

- Wie is je doelgroep?
- Wie is jouw ideale klant?
- Wat heb je klanten te bieden?
- Hoe krijg je (nieuwe) klanten?

Week 6 **Sales**

- Masterclass met Deetailz
- Hoe verkoop je jezelf?
- Zo behoud je klanten
- De kracht van recensies

Week 7 **Online zichtbaarheid**

- Masterclass La Cle Management
- Welk social media kanaal kies je?
- Hoe creëer je mooie content?
- Social media do's and don'ts

Week 8 **Updates**

- Plan een sessie in
- Opdrachten bijwerken

Module 3: Party

Week 9 **Reclame**

- Promoten: hoe doe je dat?
- Styled shoot organiseren
- Marketingmaterialen kiezen
- Hoe promoot je jouw bedrijf?

Week 10 **Boeking**

- Hoe verloopt het klantproces?
- Samenwerken met leveranciers
- Een budget maken voor je klant
- Offertes en facturen opstellen

Week 11 **Business**

- Algemene voorwaarden
- Wat moet in je contract staan?
- Handige apps en programma's
- Welke verzekering(en) kies je?

Week 12 **Party-time**

- Plan een sessie in
- Opdrachten bijwerken
- Sparren en feedback
- Graduation Party