

# *Module 1: Passie*

## **Week 1** **Passie**

- Waar ligt jouw passie?
- Waarom een eigen bedrijf?
- Waar ben je goed in?
- Welke diensten bied je aan?

3 januari

## **Week 2** **Niche**

- Waarom een niche?
- Waar wil jij om bekend staan?
- Hoe word je expert?
- Wie zijn je concurrenten?

10 januari

## **Week 3** **Branding**

- Wat zijn jouw kernwaarden?
- Missie en visie
- Jouw bedrijfsnaam bedenken
- Wat maakt jouw bedrijf uniek?

17 januari

## **Week 4** **Updates**

- Live-sessie
- Opdrachten bijwerken

24 januari

# Module 2: Plan

## Week 5 Klanten

- Wie is je doelgroep?
- Wie is jouw ideale klant?
- Hoe boek je jouw eerste klant?
- Met wie kun je samenwerken?

31 januari

## Week 6 Sales

- Masterclass met Deetailz
- Hoe verkoop je jezelf?
- Zo behoud je klanten
- De kracht van recensies

7 februari

## Week 7 Online zichtbaarheid

- Masterclass La Cle Management
- Welk social media kanaal kies je?
- Hoe creëer je mooie content?
- Social media do's and don'ts

14 februari

## Week 8 Updates

- Live-sessie
- Opdrachten bijwerken

21 februari

# Module 3: Party

## Week 9 Marketing

- Masterclass met Hellen Tecle
- Welke marketing tools zijn er?
- Wat werkt het beste voor jou?
- Hoe promoot je jouw bedrijf?

28 februari

## Week 10 Planning

- Afspraken maken met klanten
- Hoe creëer je een party budget?
- Wat staat er in een planning
- Waar vind je leveranciers?

7 maart

## Week 11 Business

- Algemene voorwaarden
- Wat moet in je contract staan?
- Financiële administratie
- Welke verzekering(en) kies je?

14 maart

## Week 12 Party-time

- Live-sessie
- Opdrachten bijwerken
- Sparren en feedback
- Graduation Party

21 maart